

## **Tema para curso aberto e in company**

### **Desenvolvendo Habilidades em Negociação**

#### **Conteúdo Programático:**

- ✓ O Planejamento e a Administração do Tempo
- ✓ Paradigmas de uma negociação
- ✓ As formas de comunicação e relacionamento
- ✓ O marketing pessoal
- ✓ Condições para uma boa negociação
- ✓ Características de um bom negociador
- ✓ Regras importantes para uma negociação eficaz
- ✓ O papel das objeções
- ✓ O processo de compra e de venda
- ✓ Como chegar a um acordo efetivo

**Carga-horária sugerida: 8 a 16 horas**