

TEMA PARA PALESTRA E CONVENÇÃO

Negociando com Sucesso

Conteúdo Programático:

- ✓ Paradigmas de uma Negociação
- ✓ O Marketing Pessoal
- ✓ Condições Necessárias para uma Boa Negociação
- ✓ Regras Importantes para uma Negociação Eficaz
- ✓ O Papel das Objeções
- ✓ Como Chegar a um Acordo Efetivo

Carga-horária sugerida: 4 horas